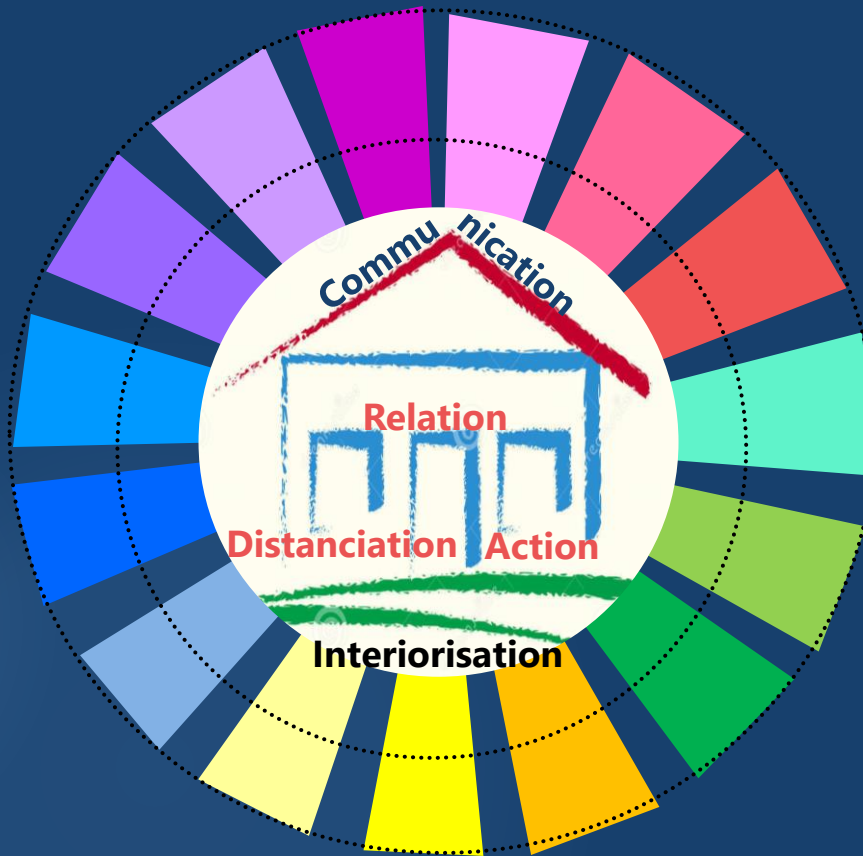


La palette de vos comportements

Les résultats au test sont une photographie, issue des caractéristiques de votre personnalité sur lesquelles vous appuyez pour vous positionner dans votre environnement, donc des indicateurs de comportements au travail et de vos relations aux autres.

Comment construisons-nous nos comportements ? Essayons la métaphore simple de la maison



La toiture, celle que l'on voit de l'extérieur, est finalement mise en œuvre, directement issue de cheminement

Les murs représentent les 3 grands leviers, Distanciation, Relation, Action, que nous allons plus ou moins amplifiés pour se sentir en aisance

En fonction de cette stabilité émotionnelle, se développe une sorte de compensation qui contrebalance la fragilité potentielle du fond et structure la maison, donnant de l'assise à la charpente

L'état émotionnel représente les fondations, la façon dont nous vivons nos émotions. Cette intériorité, plus ou moins solide, va déterminer la construction dans sa totalité, très différente pour chacun d'entre nous

Exemple

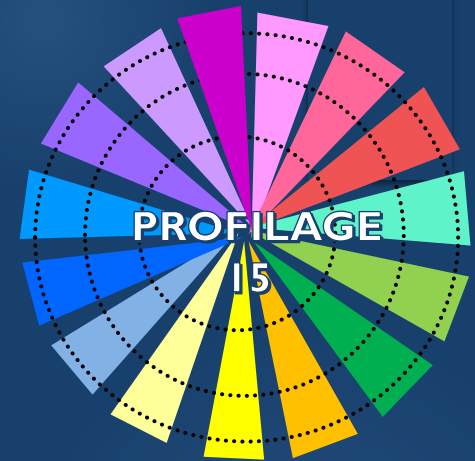
Certains ont peu de confiance et d'optimisme => préfèrent être très réfléchis pour se rassurer par beaucoup de distanciation. Leur activité et créativité sont donc souvent basses

D'autres préfèrent un système essai-erreur avec une activité très forte, éventuellement mêlée à de sociabilité pour être rassurés par le résultat de leurs actions et par le travail en groupe

Cette construction de la personnalité constitue les repères fondamentaux, qui apparaissent très tôt à partir:

- ∞ du vécu de la personne (histoire familiale et sociale)
- ∞ de sa propre représentation de ce vécu (adaptation consciente ou redéfinition inconsciente)

Par facilité de compréhension, nous avons décidé de représenter les résultats de ces préférences comportementales sur une échelle de 1 à 11, le score le plus faible étant 1 et le score le plus fort, 11. Ainsi, pour chacun d'entre nous, pour chaque caractéristique, les résultats vont osciller entre ces 2 extrêmes.



1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----

Nous avons constitué un étalonnage qui représente une courbe de Gauss:

50 % des personnes se situent à 6 sur chaque caractéristique d'où l'intérêt de repérer sur la grille des résultats, les scores se situant entre 1 et 4 et 8 et 11, qui donnent des éléments spécifiques de la différenciation par rapport à une autre personne.

Le descriptif qui va suivre s'attache à décrire les différences selon vos résultats, sachant que la majorité des résultats se situe autour de la médiane (6). Aussi les comportements seront à nuancer ou accentuer en fonction de son écart à la médiane. Le score autour de 6 peut être interprété de 2 façons (c'est l'analyse de l'ensemble des scores qui nous donne plutôt la tendance de l'une ou l'autre solution) :

- ∞ une moyennisation de la caractéristique, signe d'une certaine stabilité
- ∞ ou, à l'inverse, une oscillation du comportement en fonction du contexte ou de la période

De la même façon, même si chaque score est signifiant, il est important de regarder l'ensemble des résultats et de chercher une cohérence –ou pas- du système construit.



INTERIORISATION

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----

SENSIBILITE

Sensibilité contenue	Vous vous méfiez de vos propres ressentis, vous vous opposez à tout ce que vous pourriez qualifier d'à priori et vous voulez être factuel, preuves à l'appui.	Vous avez développé une rationalité absolue pour appréhender le monde qui vous entoure. Sans affect apparent, adepte avant tout du raisonnement, vous ne vous fiez qu'à ce que vous pouvez modéliser.		Vous faites confiance à votre 6 ^{ème} sens. Vous êtes connecté avec tout ce qui vous entoure et vous vous imprégnez du contexte avant toute évaluation ou décision.	En situation de forte déstabilisation, vous devenez hyper-sensible et pouvez perdre tout contrôle émotionnel.	Sensibilité manifeste
----------------------	---	---	--	--	---	-----------------------

CONFIANCE

Dé-valorisation	La succession d'échecs ou l'expérience récurrente de non-consideration dégradent l'image que vous avez de vous-même. Cette situation peut vous amener à un excès de modestie, de la dévalorisation voire du doute	Vous avez une perception de vous-même plutôt critique qui se traduit souvent par un manque d'assurance.		Vous êtes doté d'un égo solide et auto-entretenu. Fort d'une certitude ancrée sur une valorisation de soi, vous vous appuyez prioritairement sur vous-même pour « avancer dans la vie ».	Votre aisance naturelle « en toutes circonstances » peut se transformer en « impression permanente de toute puissance et d'indestructibilité »	Sur-valorisation
-----------------	---	---	--	--	--	------------------

OPTIMISME

<p>Pessimisme</p>	<p>Vous êtes totalement démuni devant le manque de maîtrise de l'évolution du monde (humain, environnemental, économique...) et vous constatez l'absence totale de réponses. Conscient des responsabilités individuelles et collectives vous vous sentez concerné par cet état de fait mais êtes convaincu de l'irréversibilité des choses et de votre impuissance à pouvoir agir efficacement</p>	<p>Vous êtes parfois submergé par votre ressenti négatif des dysfonctionnements (conjoncturels ou structurels) rencontrés autour de vous . Devant le déséquilibre du monde, vous restez cependant militant dans vos pensées et actions et vous agissez , à votre niveau comme le colibri, pour tenter d'améliorer, à minima, l'existant.</p>		<p>Vous vous êtes en auto-détermination, persuadé du déroulement positif du monde environnant (matériel et immatériel). Par conviction ou décision, vous survolez les problèmes sans les nier, mais sans vous apesentir sur les états d'âme. A l'inverse, vous consacrez votre temps et énergie à la recherche immédiate et systématique de solutions</p>	<p>Ardent défenseur d'une philosophie de vie sans stress ni contraintes, vous incarnez le bonheur permanent. A priori , rien ne vous atteint et votre joie de vivre est inébranlable. Pour les autres, vous avez perdu pied avec la réalité et vous vous êtes muté en « lou ravi » (le bienheureux).</p>	<p>Positif de vie</p>
--------------------------	--	--	--	---	--	-----------------------



1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----

ACTIVITE

<p>Passif</p>	<p>Spectateur de la nature humaine, vous trouvez qu'autour de vous les personnes s'agitent inutilement. Aussi vous vous complaisez dans une posture réellement méditative et vous vous montrez peu concerné par cet activisme environnemental.</p>	<p>Vous êtes par nature peu interventionniste. Posé et réfléchi, vous êtes plutôt observateur des événements et agissez, si nécessaire, avec parcimonie et progressivité .</p>		<p>Vous êtes avant tout tourné vers l'action opérationnelle. Animé par la réalisation, vous utilisez en permanence votre énergie pour agir concrètement..</p>	<p>Vous ne supportez pas les « temps morts » et montrez en permanence des signes d'impatience. Vous vous considérez comme hyper actif alors que les autres vous qualifie d'« agité ».</p>	<p>Actif</p>
----------------------	--	--	--	---	---	--------------

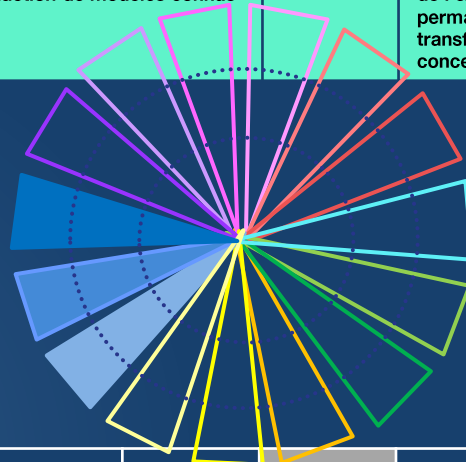
ESPRIT D'ENTREPRISE

Gestionnaire	Vous préférez les processus entrepreneuriaux et organisationnels stables et validés plutôt que des organisations privilégiant les initiatives individuelles débouchant sur décisions rapides mais aléatoires et facteurs de risque à assumer personnellement	Centré sur les méthodes, vous avez une vision fine de l'organisation et aimez améliorer l'existant. Votre approche est régulière et vos actions sont progressives et fiables. Vous pouvez être force de proposition mais n'intervenez que sporadiquement		Motivé principalement par l'élaboration de nouveaux plans et réalisations, vous vous épanouissez que par la construction de projets. Vous aimez le challenge personnel et la transformation permanente de votre environnement vous stimule.	Conquérant, vous vous réalisez avant tout dans la posture de constructeur-bâtisseur. Tourné en permanence vers l'avenir vous vous désintéressez rapidement de votre activité dès que vous avez l'impression de perdre du temps dans les actions de finition, de suivi ou de régulation.	Développeur
--------------	--	--	--	---	---	-------------

CREATIVITE

Méthodique	Vous ne vous autorisez aucune innovation . Vous pouvez même vous qualifier de « non créatif » par nature	Sécurisé par l'existant, vous ne cherchez pas en matière d'idées à sortir de votre zone de confort. Vous êtes plus à l'aise dans la reproduction de modèles connus et reconnus		Plein d'idées, une pensée toujours en mouvement, une curiosité en éveil permanent, vous n'êtes pas satisfait de l'existant. Vous cherchez en permanence à l'améliorer, le transformer, l'associer à d'autres concepts, produits ou services	Vous pouvez apparaître jamais satisfait voire instable... mais c'est surtout le « toujours mieux et le non impossible » qui vous anime	Innovateur
------------	--	--	--	---	--	------------

DISTANCIATION



1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----

REFLEXION

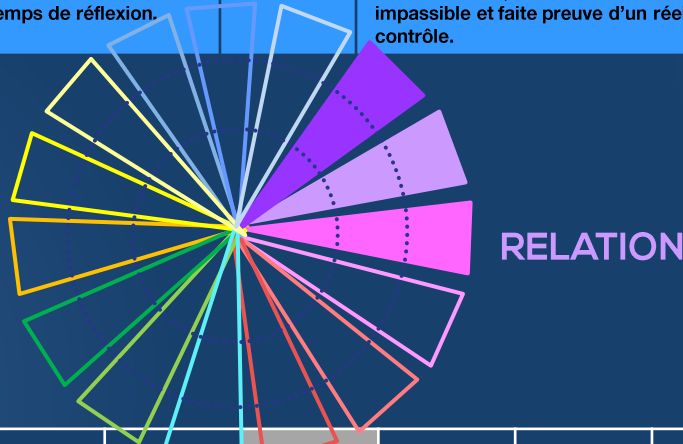
Direct	Instinctif, vous n'utilisez pas le canal de votre pensée pour analyser le problème. Vous vous fiez essentiellement à votre ressenti et agissez sans en analyser rigoureusement les conséquences.	Privilégiant l'approche globale à l'attachement au détail, vous appréhendez toute situation avec rapidité. Votre vision est plutôt rapide voire immédiate et votre réponse est construite autour de votre référentiel d'expériences techniques et humaines.		De nature plutôt prudent vous vous basez principalement sur votre observation et votre réflexion pour appréhender tout type de situation. Vous êtes posé, vous vous voulez logique dans votre raisonnement et précis dans vos évaluations. Votre passage à l'action ne se fait que dans un 2 ^{ème} temps, après avoir circonscrit la situation.	Ayant en permanence le souci de ne pas vous tromper, vous avez développé un sens aigu de la précision dans vos propos et actions. En conséquence vous pouvez manquer d'esprit de synthèse et vous perdre dans les détails. Prudence et exactitude freinent voire inhibent votre capacité à passer à l'action.	Mesuré
--------	--	---	--	--	---	--------

OBJECTIVITE

Perméable	Hyper-perméable à tout ce qui vous entoure, vous pouvez facilement et rapidement changer d'avis . Cette adaptabilité voire instabilité permanente peut vous amener même à perdre de votre libre arbitre puisque vous êtes très fortement influencé par votre environnement. Aussi il vous arrive de constater que vos choix, sans prise de hauteur, se soldent par des résultats sans en comprendre les raisons	A l'écoute des autres, ouvert à tout ce qui vous entoure, vous appuyez systématiquement vos avis ou jugements sur la synthèse de ce que vous avez récolté comme informations. Confrontant les faits recueillis à votre propre ressenti vous avez tendance à privilégier votre intuition à votre raisonnement et vous en assumez les conséquences.		Doté d'un réel esprit d'analyse, vous avez tendance à vous méfier de toute imprécision qui peut altérer un jugement juste et fiable. Votre tendance est de recueillir systématiquement de l'information que vous malaxez avec un certain plaisir. Vous vous voulez équitable et impartial en toutes circonstances.	Vous voulant d'une extrême objectivité, vous protégeant contre toute forme d'influçabilité extérieure, vos pensées et actes sont factuels, dépourvus de toute émotion et sensibilité. Aussi vous pouvez apparaître aux yeux des autres comme un être inflexible et implacable.	Factuel
-----------	---	---	--	--	--	---------

CONTRÔLE DE L'IMPULSIVITE

Impétueux	Vous pouvez réagir "sans penser" et expliquer , après coup, que vos interventions sont pulsionnelles et incontrôlables	Très impliqué dans la situation, vous êtes plutôt immédiat dans vos réactions. Votre réplique verbale et votre comportement sont immédiats et n'ont pas nécessité de temps de réflexion.		Placide, calme, tranquille, vous abordez toute situation avec mesure et observation. En situation de forte déstabilisation, vous restez détendu et impassible et faite preuve d'un réel self-contrôle.	vous pouvez apparaître au-delà de de la maîtrise de soi, stoïque voire indifférent	Imperturbable
-----------	--	--	--	--	--	---------------



SOCIABILITE



En retrait	De nature discret voire secret, vous ne cherchez en aucune façon la relation. Vous pouvez vous auto-suffire et même la fuir par reflexe de survie. Acculé par l'autre, vous vous refermez sur vous-même et vous vous cloîtrez dans un mutisme profond.	Peu amène dans votre expression, prudent dans la relation, discret dans votre comportement, vous n'avez pas besoin d'être en permanence au contact de l'autre pour avoir l'impression d'exister. De fond vous êtes en autonomie relationnelle et entretenez par convention sociale un minimum de contacts.		De nature plutôt joviale et souriante, vous allez au-devant des autres et vous vous réalisez pleinement dans les échanges. Vous avez un besoin important d'être en lien avec l'autre, aimez la production groupale et vous vous montrez un participant actif au sein d'une équipe..	Fondamentalement sociable, vous n'envisagez pas une vie sans interactions relationnelles permanentes. Ce besoin peut déboucher sur une réelle dépendance à l'autre ou aux autres, se traduisant alors par une impossibilité à travailler, agir et raisonner seul .	Relationnel
------------	--	--	--	---	--	-------------

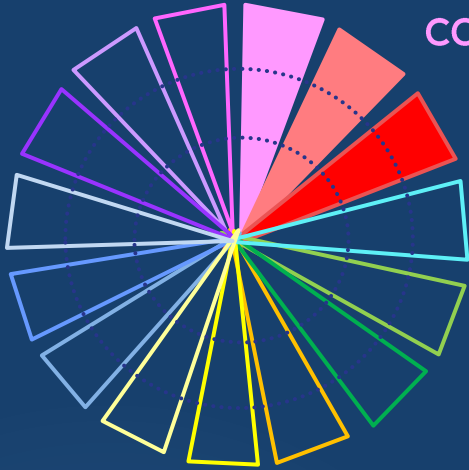
TOLERANCE

Narcissique	Convaincu de la petitesse humaine, vous développez une vision totalement critique sur tout votre entourage. Il est possible que votre parcours de vie vous ait donné des atouts différenciateurs de vos pairs et que leurs limites vous agacent profondément. C'est pour cela que vous vous renforcez dans vos certitudes et que vous vous considérez, à tort ou à raison, au-dessus des autres.	Très conscient des comportements humains souvent inattendus, vous êtes persuadé que chacun peut mettre en œuvre, en fonction des situations, le meilleur de lui-même comme le pire. Aussi votre regard sur la nature humaine est plutôt défiant voire sceptique. Vous êtes qualifié d'un esprit critique envers l'autre et vos réflexions sont acides et cinglantes		Humain, tourné vers l'autre, vous faites preuve d'une profonde bienveillance. Accueillant l'autre inconditionnellement dans sa différence vous vous enrichissez à son contact. Vous vous montrez en permanence ouvert et vos actions sont souvent tournées vers l'autre et les autres.	Totalement dévoué à l'autre, vous faites une totale abnégation de vous-même. Mettant l'autre en priorité, vous vous souciez en permanence de lui et anticipez même par avance ses besoins. On dit de vous que vous êtes même trop présent, trop généreux voire sauveur.	Empathique
-------------	--	---	--	--	---	------------

ANTICONFORMISME

Conforme	Pour vous, pour éviter toutes formes de chaos, l'ordre est indispensable à toute organisation économique et humaine. Pour la bonne marche des institutions il est nécessaire que chacun se conforme aux décisions collégiales ou hiérarchiques. Convaincu que le bien collectif prime sur l'intérêt individuel, vous êtes tellement identifié à votre milieu que vous pouvez en perdre votre esprit critique et entacher ce qui constitue votre spécificité.	Très attaché aux normes sociales, soucieux de répondre de façon adaptée aux valeurs institutionnelles, vous êtes très imprégné des règles qui régissent votre environnement et vous vous y soumettez volontiers. Loin d'être pour vous contraignante, cette posture vous conforte dans votre engagement dans le collectif et est pour vous la garantie d'une stabilité partagée		Privilégiant l'idée personnelle plus que l'adhésion aux normes du groupe, vous vous réalisez souvent dans des postures et avis en marge de la pensée commune. Autonome, vous déterminez vos propres critères d'actions et vous vous singularisez dans vos prises de positions souvent atypiques et originales.	Totalement indépendant, vous revendiquez pour vous, haut et fort, une totale liberté d'esprit et d'action. Votre réalisation personnelle prime sur tout le reste et vous êtes prêt à vous battre pour faire respecter vos choix, quitte à prendre des risques de déplaire, voire d'être exclu du collectif. Aux yeux des autres vous apparaissez indiscipliné, insubordonné pouvant même être taxé de contestataire voire d'opposant systématique.	Marginal
----------	--	---	--	--	--	----------

COMMUNICATION



1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----

ENVIE DE LEADERSHIP

Participant	De nature effacé, vous n'aimez pas vous mettre au devant de la scène et avez tendance à vous fondre dans l'environnement. Peu concerné par le management des autres, vous ne cherchez pas à démontrer du charisme, à dynamiser le groupe et à en prendre le leadership. En contrepartie, vous pouvez être apprécié dans l'équipe pour votre présence sincère et désintéressée.	Ne voulant pas vous mettre en avant dans le groupe mais cherchant plutôt à participer personnellement à la production collective, vous vous montrez « participant actif et solidaire ». Vous donnez vos idées et restez à l'écoute des autres: souple, vous êtes toujours ouvert aux propositions ou suggestions des autres et êtes prêt à modifier votre point de vue sans en être affecté.		Plutôt affirmé, vous souhaitez être connu et reconnu et avez l'art et la manière de vous faire entendre. Doté d'un certain ascendant, vous savez fédérer et favorisez dans le groupe l'émergence d'une dynamique constructive et positive	Vous sentant ovationné par tous, vous jubilez dans cette situation de reconnaissance. Vous savez user voire abuser de votre influence pour amener le groupe à se dépasser. Galvanisé par cette illusion de pouvoir, vous usez de votre auto-conviction de puissance pour atteindre vos résultats	Leader
-------------	--	--	--	---	--	--------

AUTHENTICITE

Nuancé	Vous êtes en permanence en contrôle de vos dires. Loin de mentir vous préférez enjoliver la réalité pour que votre message soit acceptable par l'autre, voire vous taire pour éviter toute émergence de différends	Très centré sur la nécessité d'entretenir une relation stable et non- conflictuelle, vous avez tendance à nuancer vos propos dans l'optique de ne pas froisser l'autre. De plus, votre expérience de vie vous a appris que toute vérité n'est pas toujours bonne à dire et qu'il est parfois préférable de se taire pour maintenir un bon climat relationnel.		Convaincu avant tout que l'important c'est d'avoir et d'entretenir des relations saines et transparentes, vous avez plaisir à dire et vous dire. Persuadé que les quiproquos sont issus des non-dits, vous cherchez en permanence à valoriser la parole et l'expression authentique. Pour vous, rien ne remplace une bonne discussion sincère pour maintenir un bon climat social et des relations durables	Pour vous ,seule la vérité compte. Loin des préséances, vous considérez les autres comme des individus responsables d'eux-mêmes et que vous avez le devoir de tout dire. Peu soucieux des conséquences induites par vos propos, vous ne vous sentez pas concerné par la façon dont l'autre va recevoir votre message (plaisir ou déplaisir). Vous plaidez pour une parole vraie quelques soient les contextes et personnes	Naturel
--------	--	---	--	---	--	---------

DIPLOMATIE

Direct	Refusant toute forme d'enrobage relationnel, vous allez systématiquement à l'essentiel; ne cherchant en aucun cas à être estimé, vous pouvez apparaitre raide dans votre pensée et sans humanité dans vos relations.	Privilégiant la nature du discours au ressenti des personnes, vous vous voulez plus factuel qu'émotionnel dans les échanges. Aussi vos propos sont plutôt essentialistes et vos interventions descriptives et précises. Considérant votre interlocuteur comme un être mature , vous ne vous embarrassez pas de préambules ou de préséance. Votre parole et votre comportement peut apparaitre aux yeux des autres plutôt direct.		Privilégiant la communication et la subtilité relationnelle, vous excellez dans votre capacité à vous adapter favorablement et de façon crédible dans toutes les situations. Souple dans votre tête, vous réussissez sans difficulté à faire passer tous les messages simples et complexes et à vous faire apprécier pour vos propos enveloppés qui ravissent tout son entourage.	Fondamentalement politique, vous avez un sens aigu de la répartie. Rien ne vous déstabilise et vous avez la capacité à rebondir en permanence, Vous avez une réelle facilité oratoire, pouvez argumenter le pour et le contre avec autant d'aisance et convaincre aisément l'auditoire . Votre dextérité naturelle dans le maniement de la parole peut vous amener à vous perdre dans cette relation « de spectacle » et voir votre capacité d'influence se muer en manipulation.	Politique
--------	--	--	--	---	---	-----------